

Bruno Moriconi

Agente di Commercio dal 1994 di prodotti d'arte e collezionismo di grande prestigio che mi ha visto fidelizzare negli anni un parco clienti molto consistente nella regione Umbria sviluppando negli anni grandi soddisfazioni e ottime capacità di gestione progetti e obiettivi di lavoro aziendali sia in autonomia che con gestione team organizzati.

Esperienza lavorative

2022 – 2023

LUXURY ART

Responsabile per la regione Umbria vendita beni di lusso beni a tiratura limitata, nel settore del collezionismo

Attività di coordinamento con la casa madre per ampliamento portafoglio clienti;

Progettazione e promozioni piani di sviluppo nel mercato dei beni di lusso;

Partecipazione con la casa madre della stesura progetti aziendali, individuazione target e obiettivi da raggiungere;

Assistenza per lo studio della campagna pubblicitaria;

Attività di consulenza e presentazioni ai clienti opere commercializzate;

Stesura proposte di vendita e di accesso al contratto di finanziamento

Risoluzione problematiche connesse alla commercializzazione sul territorio dei prodotti promossi.

Risoluzione problematiche connesse alla vendita sia verso cliente e verso casa madre;

Attività connesse all'ampliamento del portafoglio clienti nell'ambito della propria zona;

Rendicontazione annuale alla casa madre dell'andamento del progetto di commercializzazione;

2017 – 2022

TRECCANI SPA

Responsabile per la regione Umbria vendita beni di lusso beni a tiratura limitata, nel settore del collezionismo

Assistenza e coordinamento con la casa madre per l'ampliamento portafoglio clienti;

Assistenza e consulenza per la Progettazione e promozioni piani di sviluppo nel mercato dei beni di lusso per la zona di vendita;

Assistenza per lo studio della campagna pubblicitaria per il mercato di zona;

Attività di consulenza e presentazioni e vendita ai clienti opere commercializzate;

Stesura contratti di proposte di vendita e di finanziamento;

Istruzione e Formazione

- Conseguimento Diploma di maturità presso Istituto Tecnico Professionale "A. Volta" di Perugia
- Corso di Informatica pacchetto Microsoft Office presso Confapi-Perugia
- Corso Sicurezza nei luoghi di lavoro

Competenze

- Competenze informatiche di gestione del pacchetto Office Microsoft
- Esperienze di gestione sistemi software di organizzazione gestioni partitari clienti;
- Stesura relazioni e report relativi al progetto seguito
- Ottima predisposizione al lavoro di gruppo e di gestione del team con acclarati risultati di efficienza ed elevata produttività;
- Ottima capacità di fidelizzazione cliente e di empatizzazione con personale affiancato e terzi;
- Gestione progetti aziendali in autonomia;
- Facilità nella comunicazione ed esposizione potenzialità del prodotto gestito;
- Creatività e estroversione nell'approccio al progetto di lavoro contestualmente ad una professionalità e rispetto dei termini di lavoro imposti dall'obiettivo da raggiungere
- Problem solving di grado elevato
- Ottima capacità nella gestione gruppi di lavoro
- Patente C

Risoluzione problematiche connesse alla commercializzazione sul territorio dei prodotti promossi.
Attività connesse all'ampliamento del portafoglio clienti zona di riferimento;
Risoluzione problematiche connesse alla vendita sia verso cliente e verso casa madre;

2010 – 2017

EDITALIA SPA

Responsabile per la regione Umbria vendita beni di lusso beni a tiratura limitata, nel settore del collezionismo
Attività di coordinamento con la casa madre per ampliamento portafoglio clienti;
Attività di consulenza e presentazioni ai clienti opere commercializzate;
Risoluzione problematiche connesse alla commercializzazione sul territorio dei prodotti promossi. Risoluzione problematiche connesse alla vendita sia verso cliente e verso casa madre;
Rendicontazione annuale alla casa madre dell'andamento del progetto di commercializzazione;

1994 - 2009

SIPLEDA SPA

Presentazione e consulenza su prodotti da collezionismo o di particolare prestigio di produzione della Zecca dello Stato e di altre Società di grande rilevanza nel settore, tra cui medaglie a produzione limitata a libri a tiratura limitata o riproduzione di opere d'arte sempre a tiratura limitata. Assistenza del cliente sulla vendita, risoluzione problematiche connesse alla vendita. Fidelizzazione del cliente nel tempo.

1990 – 1994

MANINI PREFABBRICATI SPA

Impiegato presso la Ditta Manini Prefabbricati Spa inizialmente presso l'ufficio progettazione per poi essere inserito nel settore della vendita dei capannoni industriali nella zona Umbria e Marche.

Attività di coordinamento e gestione delle vendite in zona, gestione dei contatti cliente e risoluzione problematiche inerenti stipula

Contatti

contratti;

1986 – 1990

STUDI TECNICI

Attività di lavoro subordinato presso studi tecnici nel campo della progettazione e realizzazione impianti elettrici industriali; Gestione dell'attività sia amministrativa che tecnica del progetto di lavoro in collaborazione con lo Ufficio tecnico di riferimento; Risoluzione problematiche amministrative e tecniche in autonomia:

1984 -1985

ARMA DEI CARABINIERI

Assolto l'obbligo di leva presso l' Arma dei Carabinieri;

Strada San Rocco, 15
Torgiano – Perugia
bruno.moriconi@libero.it
3388137200

PERUGIA 02-08-2029